

1권의 책이 강의가 되는 ‘실전’ 강의안 개발 과정

1. 교육 소개

딱히 어떤 주제로 강의를 해야 할지 콘텐츠 선정을 막막해하시는 분들이 있습니다.
또한 강의 콘텐츠는 있으나, 강의안을 제작하는데 어려워하시는 분들도 많습니다.

「1권의 책이 강의가 되는 ‘실전’ 강의 개발 과정」은

본인이 ‘강의를 희망하는 분야의 책’ 혹은 ‘구조화가 잘 된 책’ 한 권을 선정/분석하여 강의를 설계하는 방법과 강의안을 직접 작성해보는 실전 과정입니다.

2. 교육목표 및 기대효과

- 콘텐츠를 구체화하고 구조화 할 수 있습니다.
- 템플릿을 활용하여, 강의를 설계할 수 있습니다.
- 나만의 강의안(초안)을 만들 수 있습니다.

3. 교육 특징

- 콘텐츠를 구조화하는 프로세스를 차근차근 이해하고, 본인의 콘텐츠를 구조화 할 수 있습니다.
- 실제 목차 샘플링 및 편집을 직접 해보고, 강사님이 제공하는 템플릿을 활용하여 강의안을 제작합니다.
- 강의 종료 후, 희망자에 한해 강사님의 피드백을 받을 수 있는 기회를 제공드립니다. (추후 일정 조율)

4. 교육 상세내용

주제	세부 내용	운영방법 (시간)
콘텐츠 기획	<ul style="list-style-type: none"> - 강의 콘텐츠 개발 희망 분야에 적합한 책 선정 - 책의 목차와 내용 분석을 통한 콘텐츠 구조화 	강의 실습 (6H)
강의 설계	<ul style="list-style-type: none"> - 콘텐츠를 강의로 구현하는 강의 설계 방법 이해 - 콘텐츠 차별성을 높이는 요소 (스토리텔링 등) 반영 - 강의 설계 실습 	
강의안 제작	<ul style="list-style-type: none"> - 표준 템플릿 활용 강의안 제작 - 강의안의 효율적 제작을 위한 주요 기법 활용 	

6. 강사소개



류희석 이사

현) 리틀코리아 이사('16.1월~)

전) YTN라디오 재무설계프로그램 고정출연

전) 삼성화재('00년~'15년 / 지점장, 상품개발, 경영혁신, 기획실)

학력) 성균관대학교 경영학 석사

[강의분야]

스피치, 커뮤니케이션, 강의 기법, 기획 및 문서 작성, 파워포인트 제작
영업 인력 판매 스킬(마인드, 프로세스, 상담기법)

[출강업체]

삼성화재 신인 영업인력 육성과정

삼성화재 지점장 역량 강화 과정

(조회 운영 및 콘텐츠 제작 기법)

삼성화재 지역단 영업 활성화 과정

삼성금융관계사 복합점포 영업확대 과정

현대해상 사업부 컨설팅 역량 강화 과정

동부화재 고능률 설계사 과정

KB손해보험 고능률 설계사 과정

메리츠화재 지점장 양성 과정

삼삼화재금융서비스 매니저 양성 과정

보험연수원 재무설계 과정 외 다수